Sergio Garrido (izquierda) y Luis Miguel González, en las dependencias de Cosmikal en Santander. MARÍA CASUSO

El CNI certifica un producto de ciberseguridad de Pitma y le abre un filón comercial mundial

El Centro Criptológico Nacional acredita la solución de la cántabra Cosmikal, tan sólo disponible por otros dos gigantes de América

JESÚS LASTRA

SANTANDER. Dentro de la constante estrategia del Grupo Pitma, cuyo origen entronca con la seguridad física a través de ITM, la búsqueda de nuevos nichos y cambios de sector cuando el área entra en la madurez es una constante. Desde la energía hasta el deporte profesional. Ahora el conglomerado empresarial cántabro asegura haber encontrado un filón comercial a nivel mundial después de que el Centro Criptológico Nacional, dependiente del Centro Nacional de Inteligencia (CNI), haya certificado un producto de ciberseguridad de la compañía Cosmikal. Una distinción que, en esa categoría, sólo poseen otras dos multinacionales que operan en América.

En consecuencia, Cosmikal, que tiene su fábrica en Santander, tiene ante sí todo un «océano azul» para vender por todo el planeta. Tal es así que la organización ya busca enclaves para abrir delegaciones en algún punto del globo que tenga un carácter estratégico, así como trabaja en tejer una red comercial por los cinco continentes. En cualquier caso, los responsables tienen claro que la producción se mantendrá en Santander, con el objetivo de crecer al calor de un sector que sólo en España prevé una inversión anual superior a los 1.000 millones de euros.

Cosmikal es una empresa de ciberseguridad fundada por el ingeniero de telecomunicaciones Sergio Garrido en 2013 en la capital cántabra. Desde sus inicios, su misión empresarial ha sido clara: lejos de desarrollar soluciones tradicionales de seguridad informática, la visión estratégica de la compañía siempre ha estado orientada a la prevención y protección de los accesos a activos e infraestructuras, tanto digitales como físicas. Como valor añadido, el de aterrizar soluciones costosas al ámbito pyme. Un origen cuya evolución devino en aportaciones a medida para el sector energético.

En el año 2023 Cosmikal inició su integración en Pitma por iniciativa del director general de ITM Global, empresa fundacional del grupo, Luis Miguel González; y el apoyo de su CEO, Álvaro Villa. «Mediante esta apuesta, la compañía busca elevar su posición en el ámbito de la seguridad a otro nivel, posicionándose como un operador global, un único interlocutor que pueda atender las necesidades de protección de todo tipo de organizaciones al más alto nivel», arranca González, al que ya unía un lazo de amistad con Garrido fruto de su paso por la Universidad de Cantabria.

La compañía ya vende a escala global y sopesa dónde abrir una delegación internacional, con el foco en Santander

Esta alianza ha sido clave para impulsar 'Endurance', un producto de creación propia. Una solución que no se limita al control y gestión de accesos, sino que securiza las conexiones mediante escritorios remotos blindados, y que garantiza un entorno aislado y auditable.

La certificación del Centro Criptológico Nacional califica a la empresa «como un proveedor totalmente confiable en el ámbito de la seguridad para aquellas administraciones públicas y entidades que deban cumplir con las normativas nacionales y europeas en materia de protección de datos y seguridad. La certificación Lince garantiza que cumplimos estándares rigurosos de seguridad y calidad en nuestras soluciones de ciberseguridad para terceros», añade Garrido.

De ahí que Cosmikal, dada su elevada especialización, oriente su actividad a la protección de infraestructuras críticas y esenciales (telecomunicaciones, energía, agua, salud, transporte, etc.). Pitma resalta que esta empresa es ya «una alternativa nacional a la actividad de grandes compañías, principalmente estadounidenses, y opera así de manera independiente a terceros países, bajo normativas europeas en la protección de datos sensibles». Evidentemente, al ser la única empresa española reconocida por el CNI, la propia Administración se verá inclinada a recurrir a la tecnología cántabra en este campo para su propia seguridad frente a otro tipo de proveedores, en lo que supone una clara diferenciación.

Oriente Medio y Sudamérica

Respecto a la estrategia, la compañía ya trabaja en el mercado nacional con presencia consolidada en grandes corporaciones del sector de las telecomunicaciones y la energía. Sin embargo, «la visión es claramente internacional y de expansión. A corto plazo, la empresa va a enfocar sus esfuerzos en convertirse en

«En Cantabria hay talento muy bueno; no hay que mirar fuera»

J. L.

SANTANDER. Sergio Garrido y Luis Miguel González reconocen que uno de los mayores 'frenos' a la velocidad de crecimiento de Cosmikal puede estribar en «la propia situación del mercado laboral» y la ya conocida dificultad para encontrar perfiles adecuados. Dicho lo cual, ambos ensalzan el equipo que se ha conformado en la empresa, así como su capacidad de trabajo y compromiso con el proyecto, una de las claves para que las soluciones cántabras de ciberseguridad estén en el punto actual: el de competir de tú a tú con multinacionales de Estados Unidos en cualquier parte del planeta.

«En Cantabria hay talento muy bueno; no hay que mirar para traer a alguien de Estados Unidos o la India», abunda Garrido.

González explica que la integración de Cosmikal en Pitma ha sido similar a la de una startup. Hasta el momento la inversión del Grupo en el proyecto para escalar la iniciativa se sitúa en el entorno de los dos millones de euros. En paralelo, Garrido incide en la escalabilidad laboral que va a favorecer el proyecto. «Tenemos todas las cartas a favor, sólo hay que jugarlas bien y seguir trabajando», afirma.

«Podemos aportar nuestro granito de arena en que estamos fabricando desde Cantabria algo que tiene impacto», agrega.

En consecuencia, las ofertas de fondos y otras empresas llegan de forma constante, algo que Pitma descarta.

«Hemos conseguido montar un equipo humano brutal tanto a nivel de conocimiento como de implicación», presume González.

LAS CIFRAS

15

trabajadores de alta cualificación tiene Cosmikal, cifra que irá creciendo.

2

millones ha invertido Pitma para escalar Cosmikal desde la integración en 2023.

aliado de organizaciones con presencia y actividad en el mercado europeo, especialmente en países obligados a cumplir con la directiva NIS2», detalla González.

Por otro lado, el auge de la ciberseguridad OT, esto es, aquella orientada a proteger los sistemas informáticos de infraestructuras industriales, en Oriente Medio «convierte a Cosmikal en una compañía útil y confiable en ese territorio», abunda el directivo. La firma ya ha desplegado personal en esa zona para cerrar acuerdos.

El camino no se queda ahí. A medio y largo plazo Cosmikal tiene como objetivo penetrar en Sudamérica, «donde las infraestructuras críticas demandan soluciones robustas y confiables frente a las crecientes amenazas digitales».

En relación a su evolución, la compañía se encuentra en una fase de crecimiento sostenido y orgánico. En los últimos dos años ha duplicado su plantilla técnica y mantiene su actividad en Santander, en unas nuevas instalaciones capaces de acoger los recursos humanos y técnicos necesarios para abordar sus planes, destaca. A día de hoy cuenta con 15 profesionales de una elevada cualificación.

En este sentido, la empresa admite que «estamos decidiendo cuál es la estrategia. Si nos expandimos en España, Oriente Medio o Estados Unidos. Oportunidades hay allá donde vamos, pero tenemos que resolver cuál es el camino idóneo para nosotros». En todo caso, se tiene claro que se seguirá creciendo desde Santander.

¿Puede competir la empresa desde Cantabria con gigantes internacionales y ejercer ese efecto tractor en pos de un sistema de innovación en ciberseguridad? «En este momento, con nuestro tamaño y recursos actuales, podemos permitirnos ser altamente competitivos. Hemos desarrollado tecnología propia, cercana a las necesidades del cliente y construida con esa misma filosofía, la de la proximidad, la innovación y la confianza. Cosmikal valora el intraemprendimiento como motor de la transformación en un mercado, el de la ciberseguridad, en plena ebullición», afirma Garrido, que incide en que la solución certificada desde el CNI se ha elaborado íntegramente en la región.

De hecho, la organización ya trabaja en más productos en este campo. «Nuestras soluciones pueden moldearse a necesidades específicas de cualquier cliente con un coste más atractivo que otras de gigantes tecnológicos. Además, nuestro tamaño actual nos permite ser muy ágiles ante cualquier cambio o novedad. Haber recibido la certificación Lince refuerza la idea de que, desde Cantabria, se puede ofrecer calidad, seguridad y confianza a nivel internacional», asevera.

¿Peligra la hegemonía del dólar?

La simple posibilidad de que ocurra debería ponernos en guardia

ANÁLISIS
JOSÉ VILLAVERDE CASTRO
Ccatedrático de Fundamentos del Análisis Económico. Universidad de Cantabria

El errático e impredecible comportamiento de Trump está provocando una gran dosis de incertidumbre, con el riesgo evidente de producir una hecatombe económica, amén de geopolítica, a escala planetaria. De una forma u otra, todos los países se verían afectados, siendo el propio Estados Unidos uno de los que, probablemente, saldrían más perjudicados. Uno de los ámbitos en los que esto podría suceder está relacionado con la hegemonía del dólar.

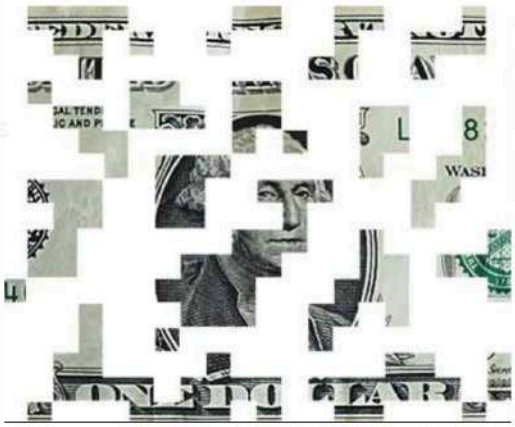

ILUSTRACIÓN: MARC GONZÁLEZ SALA

De todos es conocido el estatus del dólar como principal moneda de reserva y como instrumento con el que se realizan la mayoría de las transacciones comerciales y financieras a nivel mundial. El dólar juega este papel desde finales de la Segunda Guerra Mundial y, aunque ha pasado por distintos avatares a lo largo del tiempo, nunca ha visto amenazada su posición. Un reciente artículo de tres prestigiosos intelectuales norteamericanos, publicado en la revista Foreign Affairs, revisa esta posición de privilegio y avisa de que, por muy dominante que sea el dólar, «los ataques de Trump al estado de derecho, sus torpes y erráticos intentos de convertir las ventajas económicas de Washington en un arma representan la mayor amenaza hasta ahora para el estatus del dólar como moneda de reserva».

¿De dónde le viene al dólar su preeminencia en las esferas comerciales y financieras citadas? Pues de ser la moneda que mejor cumple con los requisitos clásicos exigidos para ser una moneda altamente fiable. El primero de ellos es el de la liquidez, ya que el billete verde se puede comprar y vender, sin pérdida significativa de valor, con gran facilidad; el segundo es que es la moneda más utilizada en las transacciones internacionales; el tercero es que funciona como principal unidad de cuenta a escala global, ya que los precios de numerosos productos, en particular de productos básicos (petróleo, gas, metales, cereales, etc.), se expresan en dólares; el cuarto es que funciona como depósito de valor, gracias, entre otras cosas, a contar con unos mercados financieros (de valores y bonos) que son los mayores del mundo y a disfrutar, tradicionalmente, de una inflación baja y estable que garantiza que el valor de los activos expresados en dólares no se evapore de la noche a la mañana.

Pese a que ha habido, hay y habrá intentos de sustituir al dólar como principal moneda mundial, lo cierto es que todavía estamos lejos de que esto se produzca, si es que alguna vez llega a producirse. El competidor más potente del dólar es, sin lugar a dudas, el euro, pues cumple relativamente bien con los requisitos arriba mencionados. En todos ellos, sin embargo, lo hace en menor medida que el dólar, lo que constituye un obstáculo importante. Asimismo, el euro tiene, a mi juicio, otras dos limitaciones de enorme peso específico; la primera de ellas es que la unión monetaria europea, con el euro a la cabeza, carece de una auténtica unión fiscal (lo que dificulta sobremanera la posibilidad de emitir deuda en euros) y, la segunda y de gran trascendencia, es la falta de unidad política en Europa, lo que intrínsecamente supone un elemento de debilidad para el euro.

La falta de unidad política en Europa supone un elemento de debilidad para el euro

Es por ello que, como apuntan los autores del artículo mencionado, «es poco probable que el daño (de la pérdida de relevancia del dólar, se entiende) sea fatal de inmediato, pero el riesgo y el ritmo probable de un deterioro terminal han aumentado. Como mínimo, las acciones de Trump erosionarán los factores que respaldan el dominio del dólar».

Así pues, aunque el peligro del desmoronamiento del dólar no parece, ni mucho menos, inminente, y quizás no se produzca nunca, la simple posibilidad de que ello ocurra debería ponernos en guardia; de momento, ya está haciendo que tanto los Estados Unidos como el resto del mundo estemos peor, pues no sólo se están restringiendo los flujos comerciales y financieros, sino también los procesos de inversión. Esto, en contra de lo que Trump cree, nos empobrece a todos y abocará a un papel mucho menos relevante de Estados Unidos en el mundo. Algo que, por cierto, deberíamos ser capaces de aprovechar en Europa para fortalecer nuestra unidad y avanzar de forma decidida en la conformación de un auténtico mercado de capitales y financiero europeo, profundizar en el mercado único, contar con una verdadera unión fiscal, etc., etc. Esto es, deberíamos aprovechar la ocasión para construir una Europa más fuerte y abierta al mundo, pero menos dependiente.